



Category Manager (w/m/d) Konventionelle Energien



EnBW Energie Baden-Württemberg AG



Vertrag unbefristet



Karlsruhe oder Stuttgart



Vollzeit

Wir haben uns ehrgeizige Ziele gesetzt: Strategische und operative Exzellenz und ein hohes Qualitätsniveau, Management der Umfeldrisiken, auch bzgl. der Lieferanten und Einkaufsmärkte, Ausbau der Transport- und Verteilnetze sowie der Dekarbonisierung, also der CO₂-armen Erzeugung durch Neu- und Umbauten bestehender Infrastruktur. Dafür werden wir Investitionen im mehrstelligen Milliardenbereich vornehmen. Werden Sie Teil eines hoch professionellen Einkaufsteams. Unterstützen Sie anspruchsvolle, nationale und internationale Einkaufsthemen im Bereich der konventionellen Energieerzeugung. Und sichern Sie den zuverlässigen Betrieb der kritischen Infrastruktur im Bereich der Energie.

Als Category Manager für Konventionelle Energien sorgen Sie dafür, dass unsere Bau- und Umbauvorhaben im Bereich der Stromerzeugung durch optimierte Prozesse und neue Ideen on time und innerhalb des Budgets umgesetzt werden. Und dies bei gleichzeitig maximaler Orientierung am internen Geschäftspartner und am Kunden. Damit leisten Sie einen großen Beitrag, nicht nur zu unserem weiteren Wachstum, sondern auch zur Versorgungssicherheit in einer Welt, die smarte, nachhaltige und zunehmend dezentrale Lösungen in Energieerzeugung, -verteilung und Mobilität bietet.

Ihre Aufgaben

- › Als Category Manager verantworten Sie die Entwicklung und Implementierung einer Warengruppenstrategie. Dazu gehören insbesondere die Organisation, Steuerung, Durchführung und Messung der strategischen Bündelungs- und Einkaufsaktivitäten
- › Dabei fokussieren Sie sich auf die optimalen Kosten, Qualität, Liefertermintreue und Zuverlässigkeit. Sie optimieren die warengruppenspezifischen Ziele und managen deren Erreichung souverän
- › Sie bilden die Schnittstelle zu Ihren Stakeholdern und treiben technische Bedarfsanalysen und Materialoptimierungen voran
- › Sie verantworten das proaktive, auch internationale, Lieferantenmanagement Ihrer Warengruppe und stellen so eine exzellente Lieferantenbasis sicher. Dabei kennen Sie die Einkaufsrisiken und bewerten sie richtig
- › Sie nutzen innovative Verhandlungsstrategien beim Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen, auch im interkulturellen Umfeld, und bringen diese zum erfolgreichen Abschluss

Ihr Profil

- › Sie bringen mehrjährige Erfahrung im strategischen Einkauf sowie das relevante technische Verständnis mit und haben tiefgreifende Kenntnisse des jeweiligen Lieferantenmarktes
- › Sie haben Erfahrung in der Arbeit mit crossfunktionalen Teams und agieren den Stakeholdern gegenüber auf Augenhöhe
- › Sie sprechen sowohl Deutsch als auch Englisch verhandlungssicher und bringen ein interkulturelles Verständnis mit
- › Sie begeistern sich für Digitalisierungsthemen

Über das Unternehmen

Gemeinsam bringen wir die wichtigen Dinge voran: Wir von der EnBW entwickeln intelligente Energieprodukte, machen unsere Städte nachhaltiger und treiben den Ausbau erneuerbarer Energien voran. Dafür benötigen wir tatkräftige Unterstützung – Machen Sie mit!

Unser Angebot

- › Spannende Aufgaben eröffnen vielfältige Perspektiven zur persönlichen Entwicklung
- › Kollegiale Zusammenarbeit im Team und moderne Arbeitsplätze zeichnen uns aus
- › Flexible Arbeitszeitmodelle ermöglichen die Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben
- › Attraktive Mitarbeiterangebote zählen zu unseren Stärken

Die EnBW im Social Web



Interessiert? Dann bewerben Sie sich jetzt [online](#).
Referenznummer C-TEE 02340360 · Weitere Fragen beantwortet Ihnen gerne Ihr direkter Kontakt aus dem Personalbereich: Alexandra Ethra I lousis, a.ilousis@enbw.com.

Alle Menschen sind bei uns willkommen, egal welchen Geschlechts, Alters, sexueller Identität, Herkunft, Religion, Weltanschauung, mit oder ohne Behinderung. Hauptsache sie passen zu uns.

Unsere Informationen zum Datenschutz für Bewerber (w/m/d) finden Sie [hier](#).