



## Category Manager (m/w/d) im Einkauf

### Was Sie erwartet:

Als Category Manager (m/w/d) verantworten Sie den strategischen Einkauf für die Beschaffungskategorien Marketing und Sales. Dabei agieren Sie täglich in einem spannenden Umfeld: Sie begleiten unsere Marketingmanager durch Pitches zu innovativen Kommunikationslösungen, pflegen als kaufmännischer Ansprechpartner den Kontakt zu führenden Healthcare-Agenturen und nutzen die Nähe zum Roche Headquarter in Basel, um sich mit den Kollegen von Global Procurement im internationalen Umfeld über Strategien und Trends auszutauschen. Dabei entwickeln Sie Beschaffungsstrategien und beraten als Business Partner Ihre internen Kunden (Marketing & Sales Abteilungen) in allen Fragen rund um die Beschaffung. In der Umsetzung können Sie auf ein Team von operativen Einkäufern zugreifen. Sie halten sich stets über Entwicklungen am Markt auf dem Laufenden und können so Innovationen aufzeigen und neue Impulse setzen. Weiterhin gehören folgende Aufgaben zu Ihrem Tätigkeitsfeld:

- Sie sind der lokale Ansprechpartner für Global Procurement in den zugeordneten Warengruppen und wirken auch bei cross-funktionalen nationalen und internationalen Einkaufsprojekten mit
- Durchführung von Marktanalysen, Ausschreibungen, Verhandlung und Abschluss von Rahmenverträgen, Vereinbarungen und Kostenreduktionen
- Steuerung und Entwicklung von strategischen Lieferanten einschließlich Performance-Messung und Risiko Management

### Wer Sie sind:

Neben einem abgeschlossenen wirtschaftswissenschaftlichen Studium (z.B. Einkauf & Beschaffung, Supply Chain Management, Marketing), besitzen Sie mehrjährige Erfahrung im strategischen indirekten Einkauf oder im Marketing (z.B. bei einer Werbeagentur), bevorzugt im Bereich Agenturleistungen und digitale Kommunikationslösungen.

Sie verstehen die Rolle des Marketing-Einkaufs als Business Partner, der Mehrwerte schafft. Der Austausch mit Menschen macht Ihnen Spaß und es fällt Ihnen leicht tragfähige Geschäftsbeziehungen aufzubauen. Sie verfügen über eine selbständige und verbindliche Arbeitsweise. Außerdem bringen Sie folgende Qualifikationen und Kompetenzen mit:

- Sehr gute kommunikative und analytische Fähigkeiten
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und souveränes Auftreten
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## Was wir bieten:

Die crossfunktionale Zusammenarbeit in agilen Teams, der respektvolle Umgang miteinander und die offene Roche Kultur werden auch Sie inspirieren täglich ihr volles Potenzial auszuschöpfen. Dabei werden Sie von Ihrer Führungskraft und Ihren Kollegen unterstützt. Gemeinsam überwinden Sie Hindernisse und nutzen Lernerfahrungen.

Neben flexiblen Arbeitszeiten und Home-Office Möglichkeiten stellen wir Ihnen bei einem Umzug in das schöne Dreiländereck D-CH-F kostenfrei ein Apartment in unserem modernen Boardinghouse für die ersten Monate Ihrer Beschäftigung zur Verfügung. Darüber hinaus erwarten Sie viele weitere attraktive Benefits, wie z.B.

- Dienstradleasing von JobRad sowie Nutzung der Roche eBikes und eCars, um umweltbewusst geschäftliche Termine wahrzunehmen
- Betriebliche Altersvorsorge
- Ferienbetreuung für Ihre Kinder
- Sportangebote am Campus

## Bewerben Sie sich jetzt – wir freuen uns!

### Ansprechperson für Bewerber

Antworten auf technische Fragen bieten unsere [FAQ](#).

Bei inhaltlichen / Recruiting - spezifischen Fragen zur Stellenausschreibung, wenden Sie sich bitte an den zuständigen Talent Acquisition Manager (Tamara Stier, +49 7624-142876).

### Bewerbungsunterlagen

Für eine vollständige Bewerbung bitten wir Sie, einen aktuellen Lebenslauf und ein für die Stelle passendes Motivationsschreiben hinzuzufügen.

