



Im Auftrag unseres Klienten, der **innogy SE**, besetzen wir exklusiv die Position eines **"Abteilungsleiters Solar/Batteries (m/w) im Corporate Procurement, gleichzeitig Einkaufsleiter der Belectric Solar & Battery GmbH"**.

## **I. Unternehmen**

innogy SE erzeugt Energie aus erneuerbaren Quellen und sorgt dafür, dass der Strom beim Endkunden ankommt. Das Unternehmen baut zudem intelligente Netze und bietet innovative Energiedienstleistungen, etwa in den Bereichen Speichertechnologien, Elektromobilität und Energieeffizienz.

Das Unternehmen erwirtschaftet einen Umsatz von rund 44 Milliarden Euro (2016), beschäftigt mehr als 40.000 Mitarbeiter und ist in 16 europäischen Ländern aktiv. Mit ihren drei Geschäftsfeldern Netz & Infrastruktur, Vertrieb und Erneuerbare Energien adressiert die innogy SE die Anforderungen einer modernen dekarbonisierten, dezentralen und digitalen Energiewelt.

Im Zentrum der Aktivitäten von innogy stehen ihre 23 Millionen Kunden. Diesen bietet das Unternehmen innovative und nachhaltige Produkte und Dienstleistungen an, mit denen sie Energie effizienter nutzen und ihre Lebensqualität steigern können. Die wichtigsten Märkte sind Deutschland, Großbritannien, die Niederlande und Belgien sowie einige Länder in Mittelost- und Südosteuropa, insbesondere Tschechien, Ungarn und Polen.

Zu Beginn des vergangenen Jahres hat innogy die Belectric Solar & Battery GmbH in Kolitzheim (Bayern, in der Nähe von Schweinfurt) übernommen. Das Unternehmen entstand 2011 aus dem Zusammenschluss der Beck Energy GmbH, der S&F Umwelttechnik GmbH und der Blitzstrom GmbH. Mit dem Kauf der Belectric-Tochter ist innogy zu einem internationalen Player im Markt für Photovoltaik-Freiflächenanlagen und Batteriespeicher geworden. Der Erwerb von Belectric unterstützt die strategische Positionierung von innogy, welche bei Photovoltaik-Kraftwerken noch Nachholbedarf hatte. Mit der neuen Gesellschaft ist innogy nun ideal aufgestellt, um europaweit und in internationalen Wachstumsregionen große Photovoltaik-Projekte umzusetzen. Die Verknüpfung von erneuerbaren und Speichertechnologien ist zudem ein Baustein, das innogy-Energiesystem auch bei zunehmendem Ausbau fluktuierender erneuerbarer Energien stabil zu halten.

Belectric und innogy entwickeln gemeinsam Photovoltaik-Freiflächenanlagen, errichten diese und betreiben sie. Zudem bietet Belectric weiterhin EPC- und O&M-Services für Dritte an. Auch die Entwicklung von Batteriespeichern wird fortgesetzt. Die eigenen schlüsselfertigen Großbatterie-Speicherlösungen werden in Deutschland und Indien produziert. Belectric erwirtschaftet einen Umsatz von rund 570 Millionen Euro. Es bestehen Niederlassungen in 10 Ländern. Das Unternehmen verfügt über mehr als 100 angemeldete Patente im Energiebereich. Die Unternehmensgruppe wurde 2001 gegründet und hat bisher über 280 Freiflächen-Solkraftwerke mit insgesamt über 1,5 GWp (Gigawatt Peak) Photovoltaikleistung schlüsselfertig errichtet.

Weitere Informationen finden sich unter [www.innogy.com](http://www.innogy.com) sowie [www.belectric.com](http://www.belectric.com).

## II. Zielsetzung

Das Unternehmen soll optimal für weiteres Wachstum aufgestellt werden. Der jetzige Einkaufsleiter soll durch einen strategischen Profi ersetzt werden und eine neue Aufgabe im Einkaufsteam der Belectric übernehmen.

Ziel der Position ist es, den Einkauf des Unternehmens durch eine fachlich fundierte professionelle Leitung voranzutreiben und mit moderner Führungs- und zeitgemäßer Methodenkompetenz zukunftsfähig zu gestalten.

## III. Position

Abteilungsleiter Solar/Batteries (m/w) im Corporate Procurement, innogy SE, Essen; gleichzeitig Einkaufsleiter Belectric Solar & Battery GmbH **am Standort Koltzheim**.

Führung eines internationalen Einkaufsteams in der innogy SE und der 100%-igen Tochtergesellschaft Belectric.

### Die Aufgaben sind:

- Sicherstellung eines nachhaltigen, internationalen Stakeholder Managements für strategisch relevante, komplexe Beschaffungssegmente
- Gewährleistung effizienter Beschaffungsstrategien für komplexe Beschaffungssegmente mit hohem Volumen und hoher Interaktion mit den Fachbereichen
- Sicherstellung der Einhaltung der Beschaffungsstrategie und der Umsetzung der definierten Maßnahmen
- Übergreifende Steuerung des strategischen Lieferantenmanagements
- Sicherstellung der permanenten Optimierung effektiver Beschaffungsprozesse
- Initiierung von Maßnahmen und Projekten zur Optimierung der Beschaffungsstrategien
- Gewährleistung der Realisierung der Einkaufsziele
- Sicherstellung von Revisions- und Compliance-Anforderungen
- Management cross-funktionaler, internationaler Projekte

**Berichtsweg:** An den Head of Corporate Procurement Renewables in Essen, (disziplinarisch und fachlich) sowie an ein Mitglied der Geschäftsführung der Belectric Solar & Battery GmbH in Koltzheim (fachlich)

**Mitarbeiter:** Zurzeit 4 in Koltzheim sowie – abhängig von der Projektsituation – mehrere Projekteinkäufer im Ausland

## IV. Kandidatenprofil

**Ausbildung und Erfahrung:** Der ideale Kandidat verfügt über ein abgeschlossenes Studium der Ingenieurwissenschaften oder der Ökonomie.

- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Einkauf mit fundierten Kenntnissen im strategischen, taktischen und operativen Einsatz
- Umfangreiche Erfahrung im Management von internationalen Stakeholdern
- Von Vorteil: mehrjährige Berufserfahrung in mittelständischen Unternehmen

**Nationalität:** Ohne Bedeutung. In jedem Fall sind **muttersprachliche Deutschkenntnisse** erforderlich.

**Sprachen:** Sehr gute kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungskompetenz in **Deutsch und Englisch**.

**Persönliche Eigenschaften:** Gesucht wird ein hochmotivierter, fachlich und menschlich überzeugender Mitarbeiter, der überdurchschnittlich einsatzbereit und belastbar ist. Der ideale Kandidat bietet:

- ein hohes Überzeugungs- und Durchsetzungsvermögen
- eine ausgeprägte Veränderungsbereitschaft
- gute Kenntnisse in der Solarbranche
- ausgeprägte analytische Fähigkeiten
- gute Methodenkompetenz
- international Erfahrung
- gute Projektmanagement Kompetenz
- hohe Teamfähigkeit und Sozialkompetenz
- sehr hohe Reisebereitschaft

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung inkl. Lebenslauf und Angabe der **Referenznummer 021804** per Email an Nicole Beyer unter **jobs@amrop.de**.

Wir kommen nach Sichtung der Unterlagen alsbald auf Sie zu.