



Die Wego/Vti mit Firmensitz in Hanau ist ein spezialisierter Baustoffhandel. Mit mehr als 50 Standorten in Deutschland sowie Luxemburg und 1.200 Mitarbeitern ist das Unternehmen der führende Großhandel für Technische Isolierung, Trockenbau, Dämmstoffe sowie Boden-, Brandschutz- und Fassadensysteme. Mit einer marktführenden Logistik, einem starken Vertriebsteam sowie einem tiefen Sortiment von Top-Lieferanten und herausragenden Eigenmarken, stehen wir unseren Kunden täglich zur Seite. Wir sind international eingebunden in die börsennotierte SIG-Gruppe mit Sitz in Sheffield (UK).

Für unsere Zentrale in **Hanau** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als

## Strategischer Einkäufer (m/w/d) - Trockenbau

### Ihre Perspektiven - Attraktiv

- Eine Unternehmenskultur, in der es Spaß macht, Ideen, Kraft und Initiative einzubringen
- Bei uns erwartet Sie eine attraktive Vergütung sowie eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem werteorientierten Unternehmen
- Freuen Sie sich auf eine spannende und herausfordernde Aufgabe bei einem marktführenden, spezialisierten Baustoff-Fachhändler
- Wir bieten Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Erhalten Sie eine intensive Einarbeitung und werden Sie Teil unseres innovativen Teams
- Durch flexible Arbeitszeiten schaffen Sie eine gute Balance zwischen Beruf und Freizeit (Mobiles Arbeiten möglich)
- Modern Workplace mit Office 365 - ob im Büro oder unterwegs - freuen Sie sich auf einen modernen und technisch fortschrittlichen Arbeitsplatz
- Nutzen Sie die Corporate Benefits Angebote

### Ihre Aufgaben - Spannend

- Strategisches Lieferantenmanagement in Bezug auf die definierten Warengruppen inkl. zugehörigem Eigenmarkensortiment
- Vorbereitung und Durchführung von Vertragsverhandlungen, Erstellung von Lieferantenverträgen sowie Überwachung der Lieferantenkonditionen
- Zusammenarbeit mit dem Vertrieb und operativen Einkauf sowie Unterstützung bei der Umsetzung der Einkaufsziele und Einkaufsstrategie
- Ausschöpfung von Ertragspotentialen durch kontinuierliche und nachhaltige Markt- und Lieferanteanalyse
- Sicherstellung der Anforderungen nach Produktqualität und Lieferbereitschaft bei unseren Lieferanten
- Optimierung des Purchase-to-Pay-Prozesses vom Versand einer Bestellung bis zur Begleichung der offenen Verbindlichkeit beim Lieferanten
- Weiterentwicklung und Ausbau des Supply Relationship Managements

### Ihr Profil - Überzeugend

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit mind. 2 Jahren Berufserfahrung oder kaufmännische Ausbildung mit einschlägiger Berufserfahrung im Einkauf oder Verkauf von Baustoffen
- Sehr gute Kenntnisse im strategischen Einkauf oder im Category/Produkt-Management
- Vorteilhaft sind Produkt- und Branchenkenntnisse – Segment Trockenbau
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse, insbesondere Excel sowie gute SAP Kenntnisse
- Strategisches Denken, Verhandlungsgeschick, Kosten- und Qualitätsbewusstsein sowie übergreifendes Prozessverständnis
- Flexibilität sowie Team- und Kommunikationsfähigkeit

### Die Ausschreibung spricht Sie an?

Dann freuen wir uns sehr Sie kennenzulernen! Bewerben Sie sich jetzt Online!

[Online bewerben](#)

